



Orteliuslaan 1041  
3528 BE Utrecht

Tel. 030-3077500

[www.watersportverbond.nl](http://www.watersportverbond.nl)  
[info@watersportverbond.nl](mailto:info@watersportverbond.nl)

### **De Tien Geboden in het aantrekken van sponsors voor een (watersport)vereniging**

- Inventariseer wat je allemaal te bieden hebt (besef dat dat niet alleen "exposure" is) (denk bijvoorbeeld aan bankrekening, aanschaf van benodigdheden, drukwerk, mogelijke verbouwing, enz.)
- Kijk kritisch naar de begroting (de eerste "winst" vind je daar)(denk niet alleen aan sponsoring in contanten maar ook aan sponsoring in natura)
- Maak overzicht van branche-gerelateerd in omgeving (bijvoorbeeld botenbouwers, steigerbouw, scheepsmakelaars, zeilmakers, watersportwinkels, enz.)
- Maak onderscheid in permanent/structureel enerzijds en éénmalig/evenement/actie anderzijds
- Ga uiterst zorgvuldig (en kritisch) door het ledenbestand (daarin zitten je eerste potentiële sponsors, zowel direct als indirect)
- Schiet met kogels en niet met hagel en maak vooral eerst je huiswerk
- Werk met op maat gemaakte voorstellen (zoek naar een logische match)
- Overweeg een "Vrienden van ....." club met een maandelijkse borrel
- Overweeg bruggen naar andere sportverenigingen (bijvoorbeeld hockey)
- Overweeg "crowdfunding" (specifiek en/of algemeen)

december 2017